



第八届中国石油产业高峰论坛

2016年3月29-30日

中国·北京

赞助方案

主办单位

中国国际石油石化技术装备展览会(cippe)
《石油与装备》杂志

组织单位

北京振威展览有限公司

官方媒体

全球石油化工网

网址

www.zhenweievents.com
oil.zhenweievents.com

索引

三大黄金宣传组合

总体协办赞助
晚宴赞助
演讲赞助

现场营销方案

午餐赞助
茶歇赞助 茶歇赞助
注册区展台赞助
论文集插页赞助
U盘赞助
资料袋赞助
笔记本赞助
礼品赞助
胸卡、吊绳赞助
指示牌赞助

独家，RMB 35万元

论坛唯一的总体赞助机会，尊享最全面、最优先的贵宾回报服务。组委会将为贵公司营造高端交流平台，贵公司的企业品牌形象和实力将通过本次论坛实现最强势的市场推广。这是本次论坛最具宣传力和影响力的市场推广机会。

现场回报

- ★冠名贵公司为本论坛的“协办机构”，并统一对外宣传；
- ★6名代表免费出席论坛所有活动，其中2位嘉宾将享有与特邀嘉宾单独、深度洽谈的机会，包括晚宴主桌就坐等；
- ★2位嘉宾将享有与特邀嘉宾合影拍照；
- ★论坛第一日上午开幕式发表3分钟演讲，和优先时段25分钟专题演讲；
- ★享受荣誉贵宾尊荣礼遇，安排贵公司负责人会期在论坛指定酒店两间豪华套间（2天时间）。
- ★贵公司名称及LOGO出现在会场背景板显著位置；
- ★资料袋印有贵公司LOGO，并放入宣传资料或实物礼品；
- ★参会代表胸卡背面的整版广告；
- ★论坛第一日会场间歇将播放贵公司宣传片；
- ★茶歇区域摆放2个易拉宝或相关宣传展示。



场外回报

- ★论坛结束后，可使用大会全部代表数据库；
- ★论坛网页内鸣谢，出现贵公司名称、LOGO及网站链接；
- ★论文集内鸣谢，出现贵公司名称及LOGO，并提供封底彩色广告；
- ★论坛请柬正面将印贵公司名称及LOGO，背面可做整版广告；
- ★论坛U盘中将收录贵公司论坛官方新闻稿、宣传短片或产品介绍；
- ★视频演讲内容收录于“全球石油化工网”视频直播；
- ★论坛会后报道中，提供4P贵公司专题报道（项目结束后发给所有老客户和潜在客户）；



媒体回报

- ★会前权威媒体（包括《中国经营报》等）、行业媒体全方位的报道和宣传；
- ★会议期间，组织主流财经媒体、网络媒体、当地媒体以及行业媒体等到场，采访贵公司负责人，并作企业深度报道；
- ★安排贵公司企业负责人采访，刊登在《石油与装备》杂志中，并获赠全年该杂志一套；
- ★现场召开企业新闻推介会并进行媒体发布（可具体协商），帮助企业进行无缝市场推广；



鉴于“总体协办赞助”为论坛最高端赞助方案，组委会提供全面的贵宾礼遇，部分内容可根据企业的市场战略和需求做调整。

独家，RMB 30万元

晚宴以贵公司名称冠名为“XXX之夜”，与全球最大石油展cippe招待晚宴同时举办。该晚宴是大型高规格商务晚宴，参与人群包括论坛特邀嘉宾、发言嘉宾、参会代表，参展商、专业观众等600余人。通过轻松愉悦的环境营造最佳舒适的沟通环节。

现场回报

- ★晚宴冠名权，背景板体现“XXX（贵公司名称）之夜”字样和LOGO；
- ★1位嘉宾主桌就坐，同时安排一个VIP嘉宾桌（可邀请客户）；
- ★贵公司负责人在晚宴开幕式致辞，时长10分钟；
- ★4名代表免费出席论坛所有活动，其中1位嘉宾将享有与特邀嘉宾单独、深度洽谈的机会，包括单独的午宴，晚宴主桌就坐等；
- ★晚宴人员入场期间播放贵公司宣传片；
- ★每桌摆放印有贵公司名称、LOGO及产品图片的宣传卡；
- ★晚宴现场摆放2个易拉宝或相关宣传展示；
- ★晚宴礼品袋中放入贵公司宣传材料或礼品；
- ★论坛会场背景板标示贵公司名称及LOGO；

场外回报

- ★论坛结束后，可使用论坛参会代表数据库；
- ★论坛网页内鸣谢，出现贵公司名称、LOGO及网站链接；
- ★论文集内鸣谢，出现贵公司名称及LOGO，并提供前插整版广告；
- ★论坛请柬正面将印有贵公司名称及LOGO；
- ★论坛会后报道中，提供2P贵公司专题报道（项目结束后发给所有老客户和潜在客户）；

媒体回报

- ★会前权威媒体（包括《中国经营报》等）、行业媒体全方位的报道和宣传；
- ★现场召开企业新闻推介会并进行媒体发布。



3家，RMB10万元、8万元、6万元

论坛演讲赞助仅有3个名额，您可以把贵公司的品牌、实力和技术最直接的传递给与会嘉宾和代表。演讲赞助是企业传递信息的最高效途径。

现场回报

- ★冠名贵公司为本次论坛的“演讲赞助单位”，并统一对外宣传；
- ★在相关议题设置下，按赞助等级尊享以下服务：
- ★A：RMB10万元演讲赞助（第一天上午 茶歇后）
- ★邀请贵司1位领导发表20分钟演讲和5分钟问答交流；
- ★3名代表免费出席论坛所有活动，其中演讲嘉宾享有与特邀嘉宾单独、深度洽谈的机会，包括单独的午宴，晚宴主桌就坐等；
- ★演讲嘉宾将享有与特邀嘉宾合影拍照的机会；
- ★贵公司名称及LOGO出现在会场背景板显著位置；
- ★演讲时段的茶歇期间，播放贵公司宣传片；
- ★参会代表资料袋中夹放贵公司企业资料；
- ★茶歇区摆放贵公司2个易拉宝广告。
- ★B：RMB8万元演讲赞助（第一天下午 茶歇前）
- ★邀请贵司1位领导发表15分钟演讲和5分钟问答交流；
- ★2名代表免费出席论坛所有活动，其中演讲嘉宾享有与特邀嘉宾单独、深度洽谈的机会；
- ★演讲嘉宾将享有与特邀嘉宾合影拍照的机会；
- ★贵公司名称及LOGO出现在会场背景板显著位置；
- ★参会代表资料袋中夹放贵公司企业资料；
- ★茶歇区摆放贵公司2个易拉宝广告。
- ★C：RMB 6万元演讲赞助（第二天上午 茶歇后）
- ★邀请贵司1位领导发表10分钟演讲和5分钟问答交流；
- ★1名代表免费出席论坛所有活动，其中演讲嘉宾享有与特邀嘉宾单独、深度洽谈的机会；
- ★演讲嘉宾将享有与特邀嘉宾合影拍照的机会；
- ★贵公司名称及LOGO出现在会场背景板显著位置；
- ★茶歇区摆放贵公司1个易拉宝广告。

场外回报

- ★权威媒体、行业媒体全方位的报道和宣传；
- ★论坛结束后，可使用大会全部代表数据库；
- ★论坛网页内鸣谢，出现贵公司名称、LOGO及网站链接；
- ★论文集内鸣谢，出现贵公司名称及LOGO，并提供内页整版彩色广告；
- ★视频演讲内容收录于“全球石油化工网”视频直播。



独家，RMB 6万元，含2个午餐

论 坛第一日中午，出席论坛的特邀嘉宾和重要发言嘉宾将单独就餐，这是论坛的核心资源。组委会为一家有兴趣的企业，提供这个与重要嘉宾单独沟通的良机。

现场回报

- ★就餐区背景板上注明“公司名称及LOGO+午餐赞助”，论坛会场背景板标示贵公司名称及LOGO；
- ★贵公司负责人在午餐开始前致辞，时长3分钟；
- ★贵公司负责人将享有与特邀嘉宾合影拍照；
- ★2名代表免费出席论坛所有活动；
- ★餐桌上摆放印有贵公司名称及LOGO的宣传卡，现场摆放宣传资料；
- ★午餐指示牌印有贵公司名称及LOGO；
- ★午餐现场摆放贵公司易拉宝2个；



场外回报

- ★午餐邀请函印有贵公司名称及LOGO，背面整版广告；
- ★论坛网页内鸣谢，出现贵公司名称、LOGO及网站链接；
- ★论文集内鸣谢，出现贵公司名称及LOGO，并提供内页整版彩色广告。

现场营销方案 · 茶歇赞助

费用：RMB 4万元

享受回报

- ★茶歇桌上摆放贵公司的名称及LOGO；
- ★茶歇区域摆放贵公司2个易拉宝广告；
- ★1名代表免费出席论坛所有活动；
- ★贵公司名称及LOGO将出现在论坛背景板的显著位置；
- ★论文集内鸣谢，出现贵公司名称及LOGO，并提供内页整版彩色广告。



独家，RMB 4万元

享受回报

- ★注册区域的背景板设计将以贵公司广告宣传为主，包含贵公司名称、LOGO、企业形象宣传内容等，规格4.5m宽*3m高（依据会场情况适当调整）；
- ★2名代表免费出席论坛所有活动；
- ★贵公司名称及LOGO将出现在论坛背景板的显著位置；
- ★论坛交流区域摆放贵公司的2个易拉宝广告；
- ★注册区（签到处）旁设立企业形象展示台，可摆放贵公司宣传资料等；
- ★论坛网页内鸣谢，出现贵公司名称、LOGO及网站链接；
- ★论文集内鸣谢，出现贵公司名称及LOGO，并提供内页整版彩色广告。



论文集插页赞助

费用，RMB 1万元

享受回报

- ★论文集每页页眉或页脚将印有贵公司LOGO；
- ★论文集内鸣谢，出现贵公司名称及LOGO，并提供扉页跨版彩色广告一版；
- ★论坛网页内鸣谢，出现贵公司名称、LOGO及网站链接。



现场营销方案 · U盘赞助

费用，RMB 3万元

享受回报

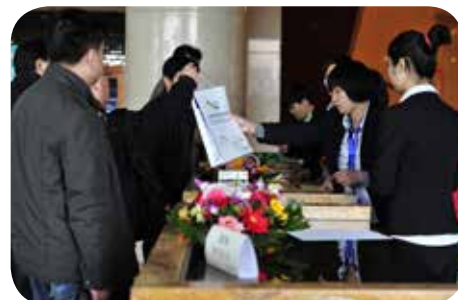
- ★论坛汇编U盘上印有贵公司LOGO，U盘内收录贵公司宣传资料；
- ★2名代表免费出席论坛所有活动；
- ★论坛网页内鸣谢，出现贵公司名称、LOGO及网站链接。



费用：RMB 3万元

享受回报

- ★资料袋上印有贵公司名称及LOGO，数量400个，可放入一份宣传资料，由组委会制作；
- ★1名代表免费出席论坛所有活动；
- ★贵公司名称及LOGO将出现在论坛背景板的显著位置；
- ★茶歇区摆放贵公司2个易拉宝广告；
- ★论文集内鸣谢，出现贵公司名称及LOGO，并提供内页整版彩色广告。



现场营销方案 · 笔记本赞助

费用：RMB 3万元

享受回报

- ★由组委会定制，尺寸待定，数量400个；
- ★封面印有贵公司名称及LOGO，扉页为贵公司产品介绍，联系方式等内容；
- ★1名代表免费出席论坛所有活动；
- ★贵公司名称及LOGO将出现在论坛背景板的显著位置；
- ★茶歇区摆放贵公司2个易拉宝广告；
- ★论文集内鸣谢，出现贵公司名称及LOGO，并提供内页整版彩色广告。



现场营销方案 · 礼品赞助

RMB 2万元或实物赞助

享受回报

- ★所有参会代表都将收到印有贵公司LOGO的礼物一份；
- ★1名代表免费出席论坛所有活动；
- ★茶歇区域摆放贵公司的2个易拉宝广告；
- ★贵公司名称及LOGO将出现在论坛背景板的显著位置；
- ★论文集内鸣谢，出现贵公司名称及LOGO，并提供内页整版彩色广告。



费用，RMB 2万元

享受回报

- ★ 参会代表胸卡正面显示企业logo
- ★ 参会代表背面为企业广告
- ★ 参会代表胸卡吊绳显示企业名称与logo。



现场营销方案·指示牌赞助

费用：RMB 1万/块

享受回报

- ★ 会议现场指示牌印有贵公司醒目形象广告；
- ★ 指示标牌赞助数量不得少于2块；
- ★ 尺寸规格2.2mx1.2m（依据会场情况适当调整）；
- ★ 论文集内鸣谢，出现贵公司名称及LOGO，并提供内页整版彩色广告。



为配合企业的市场战略，我们有更多的赞助方案和组合供您选择，详情请咨询论坛组委会。